



REUNIÓN DE TRABAJO: (CÁPSULA FORMATIVA)

CÓMO ANALIZAR MI MODELO DE NEGOCIO A TRAVÉS DEL CANVAS

Lunes, 9 de julio de 2018. 9:30h (duración 4 horas)

PONENTE:

Sr. Xavier Esteban. Consultor, formador y coach de empresas. Especializado en el Área de Habilidades y Mejora de las Competencias Profesionales.

OBJETIVOS:

- **APRENDER** a dibujar, analizar y diseñar modelos de negocio capaces de generar estrategias competitivas de éxito a través del modelo Canvas.
- **OBTENER** una visión global y estratégica de los puntos clave de tu negocio.

PROGRAMA:

- El modelo Canvas. Descripción del modelo, su estructuración y planteamiento.
- Los pilares de todo el desarrollo del modelo de negocio.
 - Los socios de negocio.
 - Las actividades clave.
 - Los recursos necesarios.
 - La propuesta de valor.
 - Estructura de costes
 - La fuente de ingresos.
 - La relación con los clientes.
 - Canales de distribución.
 - Segmentos de clientes.
- Valoración de casos prácticos de éxito.
- Visión global y estratégica.
- Desarrollo del propio modelo de negocio.

La asistencia es gratuita para los socios de CEAM. Las empresas no asociadas tendrán que aportar 60 € en concepto de cuota de inscripción

*Para formalizar vuestra participación, es necesario cumplimentar el fichero **“Formulario de inscripción”**. Para más información en relación a esta reunión, pueden consultar directamente con el CEAM, al número de teléfono 93.318.80.58 o al correo electrónico ahernando@ceam-metal.es.*

Les recordamos que desde la publicación del Real Decreto 694/2017, de 3 de julio, por el que se desarrolla la Ley 30/2015, de 9 de septiembre, por la que se regula el Sistema de Formación Profesional para el Empleo en el ámbito laboral, **las empresas pueden bonificarse acciones formativas con una duración mínima de dos horas**. Solicite información de nuestro Servicio de Gestión de las Bonificaciones en la Formación.